



JAARVERSLAG CVBA BEAUVENT // 2015

SAMEN VOOR HERNIEUWBARE ENERGIE

DIGITALE NIEUWSBRIEF

Sinds september 2014 is onze papieren nieuwsbrief vervangen door een digitale versie. Een aantal vennoten heeft geen e-mailadres of heeft ons dat nog niet bezorgd. Voor hen geven we in dit jaarverslag een overzicht van de belangrijkste artikels die zijn verschenen.

Graag uw e-mailadres en geboortedatum a.u.b. Bezorg ons uw e-mailadres op info@beauvent.be. Zo blijft u digitaal op de hoogte van onze werking.

Hebt u uw e-mailadres al doorgegeven maar u ontvangt geen berichten? Bekijk dan zeker uw spam-folder!

Gelieve in uw e-mailbericht ook uw geboortedatum mee te geven. Dit is van belang voor de volledigheid van uw gegevens.



VOORWOORD

HET ZIJN NIET JE KWALITEITEN DIE TONEN WIE JE WERKELIJK BENT, MAAR DE KEUZES DIE JE MAAKT.

** citaat van J.K. Rowling*

De vrijmaking van de energiemarkt in België heeft niet gebracht wat het tot doel had.

Door de concurrentie daalde weliswaar de prijs van de kilowattuur die de leverancier aanreikt, maar gaande weg kwamen er (onverhoopt) andere kosten in de plaats (distributiekosten, taksen, BTW) zodat elk gezin uiteindelijk meer betaalt voor zijn energie dan vroeger. Ja, België is energiekampioen en haalt het met verve van zijn buurlanden: hier betalen we veruit het meest voor onze energie!

Hoe kon dat zover komen? Omdat in ons land het energiebeleid nog steeds gedomineerd wordt door een zeer grote energie-reus, ondanks de officiële afschaffing van het energiemonopolie. De distributie van energie is gericht op het uitbetalen van dividenden en er is onvoldoende geïnvesteerd in vernieuwing. De energiewaakhond Creg is opgericht om de klant te informeren en ook andere energiebedrijven een kans te geven, maar in de feiten blijkt het niet ten volle te lukken. Of is de waakhond er enkel om de klant te sussen?

Samen met andere energiecoöperaties pleit BeauVent dringend voor een ommekeer in keuzes. De overheden in ons land zijn nog te afhankelijk van de klassieke, niet-hernieuwbare energiebronnen. Vanuit die fixatie vrezen ze een dreiging van een energietekort op korte termijn. Hierdoor nemen ze beslissingen die de toekomst van alternatieven in de weg staan.

In plaats daarvan vragen we aandacht voor de stem van de verbruiker en voor de lange termijn.

In Duitsland, Denemarken en Oostenrijk zijn al enkele jaren geleden andere keuzes gemaakt:

- Afbouw van nucleaire energie in Duitsland. Denemarken en Oostenrijk hebben nooit kernenergie gehad.
- Massaal investeren in hernieuwbare energie en efficiënte energieopwekking: windmolens, zonnepanelen, warmtekrachtkoppeling met biomassa, warmtenetten, enz.
- Betrekken van de burger in de keuzes, elk in zijn gemeente, zijn regio. Een overgang naar een maatschappij die op het vlak van energievoorziening zelfbedruipend is, zal pas lukken als deze burger zich ook mee verantwoordelijk voelt en bereid is om zijn consumptiegedrag aan te passen. Dit kan door de overheid aangemoedigd worden door een mix van gedoseerde subsidiëring en eerlijke energiebelasting.

Ik blijf optimist omdat ik geloof in de kwaliteit van de burgers in België: zij zullen vroeg of laat massaal de goede keuzes maken en de overheden zullen moeten volgen.

Laat ons ondertussen niet moedeloos afwachten, maar met vereende krachten (met het geld en de steun van onze vennoten) in BeauVent verder creatief zoeken en werken aan de ontwikkeling van nieuwe initiatieven.

BeauVent wil zich aan deze drie pijlers houden. Hopelijk vindt u in het jaarverslag 2014 hiervan de sporen terug.

Dank alvast voor uw vertrouwen en uw steun!



UITNODIGING

ALGEMENE VERGADERING 21/05 - DIKSMUIDE

Wij nodigen u van harte uit op de statutaire Algemene Vergadering van BeauVent cvba op zaterdag 16 mei in zaal Gerlacus, Maria Doolaeghestraat 2a, Diksmuide (ipv Veurne). Het is de jaarlijkse gelegenheid om u te laten informeren over de werking van de coöperatie en het moment om die bij te sturen. Elke vennoot heeft los van het aantal aandelen, één stem op de vergadering. Het is voor BeauVent van groot belang dat de vennoten de coöperatie helpen vorm geven.

Agenda

1. Registratie en verwelkoming
2. Goedkeuring agenda
3. Jaarverslag 2015
4. Jaarrekening 2015
5. Ontheffing aansprakelijkheid
6. Beslissing over de bestemming van winst of verlies en zakaat
7. Verkiezing bestuursleden
8. Werking en begroting 2016
9. Mipa Solar, Altime International en Solin
10. Varia

We sluiten af met een hapje en een drankje.

De volledige jaarrekening kan opgevraagd worden op info@beauvent.be of 058/29 90 29.

U kan uw stem meegeven met een andere vennoot. Hiervoor schrijf je een gehandtekening voor deze vennoot. Enkel vennoten van BeauVent cvba worden toegelaten op de Algemene Vergadering. Voor een vlotte registratie vragen wij u om uw vennotennummer (zie etiket) mee te brengen.

PAUL PROOT, NAMENS DE
RAAD VAN BESTUUR

14U - 16U / ZAAL GERLACUS / MARIA DOOLAEGHESTRAAT 2A
DIKSMUIDE

DE EVOLUTIE VAN HET ENERGIELANDSCHAP IN 2015

Wat energie betreft, was 2015 op zijn minst een boeiend jaar! In dit artikel proberen we de feiten en hun gevolgen op een rijtje te zetten.

Laten we starten met de particulier, u dus!

DE PARTICULIERE KLANT

TURTELTAKS OF FREYAFACUUR OF BIJDRAGE VOOR HET ENERGIEFONDS

Op 1 januari 2015 werd een extra bijdrage voor het energiefonds van 0,15 EUR/maand voor januari tot juni en van 0,34 EUR/maand voor juli tot december van kracht. Deze bijdrage wordt geheven per aansluitingspunt van elektriciteit. De bijdrage voor het energiefonds kreeg in de loop van 2015 een iets bekendere naam, de zogenaamde Turteltaks.

Vlaams Minister van Energie Annemie Turtelboom besliste namelijk om vanaf maart 2016 een bijkomende bijdrage voor het energiefonds van 100 EUR per aansluitingspunt aan te rekenen indien u minder dan 5000 kWh = 5 MWh per jaar afneemt. Tussen de 5 en 10MWh afname is dat 130 EUR per jaar en het wordt zelfs 290 EUR/jaar als u tussen de 10en 20 MWh per jaar afneemt. En zo gaat het nog even door voor grotere verbruikers.

Belangrijkste punt is dat hoe meer u verbruikt, hoe kleiner de bijdrage wordt, omgerekend per verbruikte kWh. Kleinere verbruikers, zoals gezinnen, betalen dus een grotere bijdrage per verbruikte kWh dan grotere verbruikers, zoals bedrijven.

Volgens minister Turtelboom is de Turteltaks noodzakelijk om de in het verleden aangegane engagementen inzake groenestroomcertificaten te kunnen blijven betalen. De oppositie bracht hier tegenin dat er ook rekening wordt gehouden met 2 biomassacentrales, namelijk BEE in Gent en German Pellets in Langerlo (dat is een nog om te bouwen kolencentrale). Deze centrales moeten nog (om)gebouwd worden in de komende jaren en ze worden nu al meegerekend in de Turteltaks.

De groenestroomcertificaten voor BEE en de centrale van German Pellets vormen zelfs een groot aandeel van de Turteltaks.

Bekijken we hoe de Turteltaks verschillende verbruikers treft. In de figuur hiernaast wordt de bijdrage voor het Energiefonds weergegeven volgens de verschillende categorieën. De kolommen geven hierbij het totaalbedrag in EUR per aansluiting per jaar dat moet betaald worden aan Turteltaks. De lijnen geven de taks weer per verbruikt MWh (1 MWh is 1000 kWh). Doordat er verschillende categorieën zijn, bijvoorbeeld tussen 5 en 10 MWh, betaalt u meer als uw verbruik zich onderaan in de categorie bevindt en minder als uw verbruik zich bovenaan de categorie bevindt.

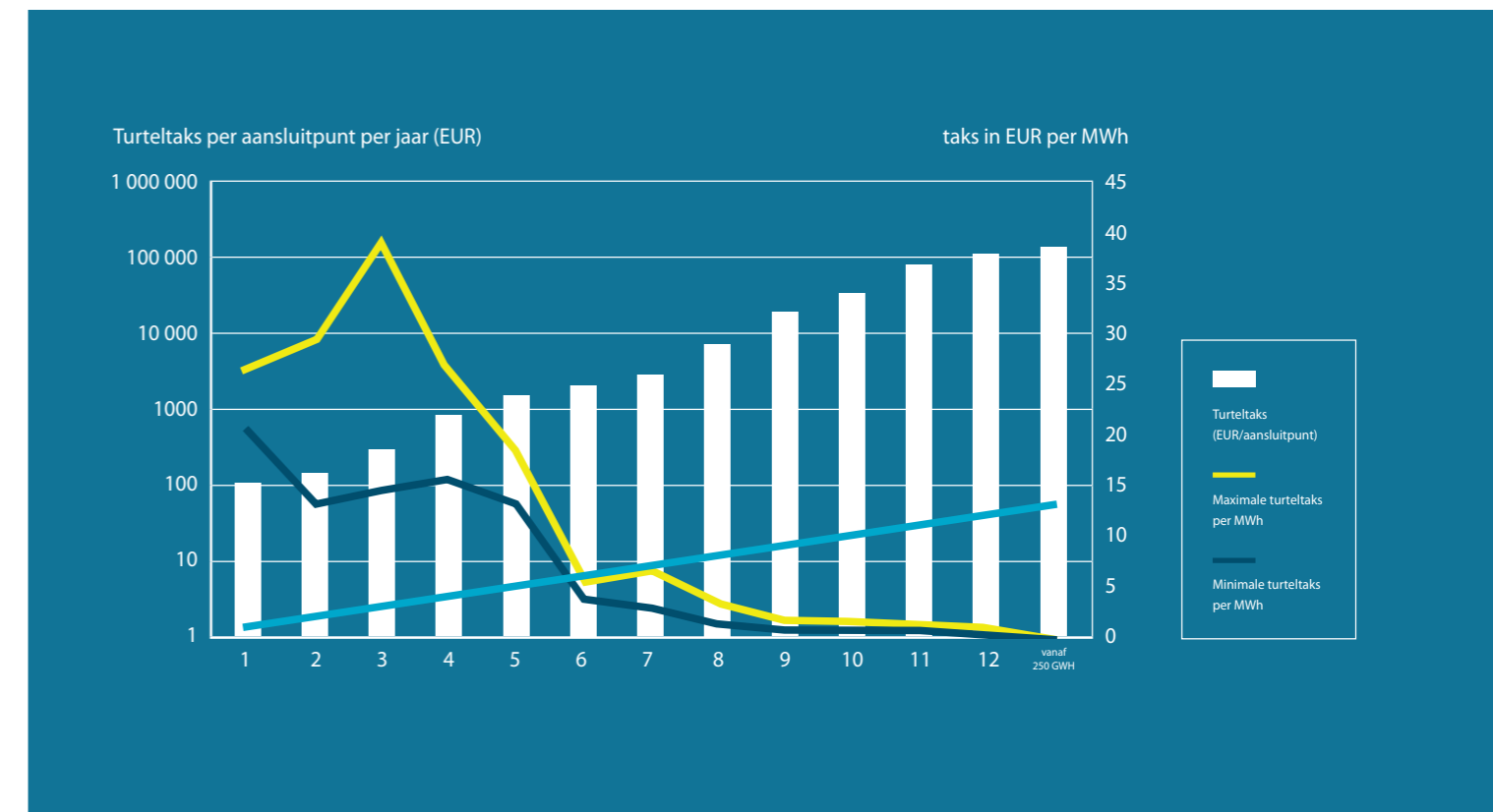
Om u een idee te geven, de meeste particulieren bevinden zich in de eerste categorie, namelijk tot 5 MWh. Als u elektrische verwarming hebt, verbruikt u mogelijk meer in valt u in een hogere categorie. De meeste kmo's verbruiken minder dan 200 MWh per jaar. Een woon-en zorgcentrum verbruikt tussen de 500 en 1500 MWh, afhankelijk van de grootte. Een stedelijk zwembad zal typisch 1000 tot 2000 MWh verbruiken. Industriële verbruikers verbruiken stroom volgens hun grootte en de energie-intensiviteit van hun productieproces. Zij situeren zich in het midden en

rechts in de grafiek. Aan de rechterkant van de grafiek spreken we over grote, energie-intensieve bedrijven.

Verbruikt u minder dan 100 MWh (gezinnen en kmo's), dan betaalt u 15 EUR Turteltaks per MWh of meer. Bent u een energiezuinig gezin dat bijvoorbeeld maar 2 MWh verbruikt, dan betaalt u 50 EUR Turteltaks per MWh. Bent u een energie-intensief bedrijf, dan betaalt u minder dan 1 EUR Turteltaks per MWh.

Daaronder vinden we rusthuizen en zwembaden en die betalen rond de 3 EUR Turteltaks per MWh.

Minister Turtelboom heeft gelijk als ze zegt dat bedrijven meebetalen aan de groenestroomrekening. Als je het echter volgens verbruik bekijkt, dan zie je dat het vooral gezinnen en kmo's zijn die de rekening van de groenestroomcertificaten gepresenteerd krijgen.



TRANSMISSIENETTARIEVEN

Op 1 maart 2015 wijzigden de transmissienettarieven. Een gemiddeld gezin dat 3,5 MWh elektriciteit verbruikt, betaalt zo 0,2% meer. De aanpassing gebeurde om de groenestroomcertificaten aan te kopen uit off-shore windparken en voor het aanleggen van een strategische reserve. Dit zijn elektriciteitscentrales die klaar staan om elektriciteit te leveren in periodes van schaarste op de markt om zo de bevoorradingszekerheid te garanderen.

Verder wijzigde ook de federale bijdrage elektriciteit.

PROSUMENTARIEF

Op 1 juli 2015 werd het prosumentarief van kracht. Dit prosumentarief wordt geheven op iedereen die decentrale stroomproductie heeft met een vermogen kleiner dan 10 kW en gebruikt maakt van het systeem met de terugdraaiende teller. Er wordt geen onderscheid tussen technologieën gemaakt, dus zowel zonnepanelen als kleine windmolens of wkk's (warmtekrachtkoppelingseenheden) komen in aanmerking voor dit prosumentarief. Voor zonnepanelen geldt het AC-vermogen van uw omvormers (AC = alternating current = wisselstroom).

Het prosumentarief wordt aangerekend omdat het net in 2 richtingen gebruikt wordt. Op bepaalde momenten wordt stroom op het net geïnjecteerd, op andere momenten wordt stroom uit het net afgenomen.

We besparen u de details, maar het prosumentarief werd aangepast per 1 augustus 2015 en per 1 september 2015. Dit prosumentarief wordt u aangerekend door uw elektriciteitsleverancier pro rata per gebruiksday.

De kampioen van het prosumentarief is netbeheerder Gaselwest. U betaalt bij Gaselwest 113,03 EUR/ kW/ jaar decentrale productie.



DOORREKENING VENNOOTSCHAPSBELASTING

Intercommunales waren vrijgesteld van vennootschapsbelasting.

De federale programmawet van 19 december 2014 schrapte deze uitzondering. Netbeheerders verkozen om de vennootschapsbelasting per 1 augustus integraal door te rekenen aan hun klanten. Dit had een invloed op het basistarief voor gebruik van het elektriciteitsnet en het gasnet en op het prosumentarief (zie paragraaf hiernaast).

BTW-TARIEF

Per 1 september 2015 verhoogde de federale regering de btw op elektriciteit voor gezinnen van 6% naar 21%. De vorige regering had de btw verlaagd van 21% naar 6%. Deze maatregel werd hiermee tenietgedaan.

Alle componenten waar btw op geheven wordt, worden mee aangepast. Dit gaat om de distributienettarieven en het prosumentarief.

Ben je nog mee?

Nee?

Dan geven we een korte samenvatting:

Stroom wordt duurder voor gezinnen en dat is het gevolg van verschillende maatregelen. Het is ook belangrijk om mee te geven dat de stijging van de stroomprijs een gevolg is van de stijging van de heffingen en taksen. Want de groothandelsprijs van elektriciteit, dat is een ander paar mouwen, maar dat lees je op de volgende pagina.

DE ELEKTRICITEITSMARKT

Ook voor stroomproducenten was 2015 op zijn minst een bewogen jaar te noemen.

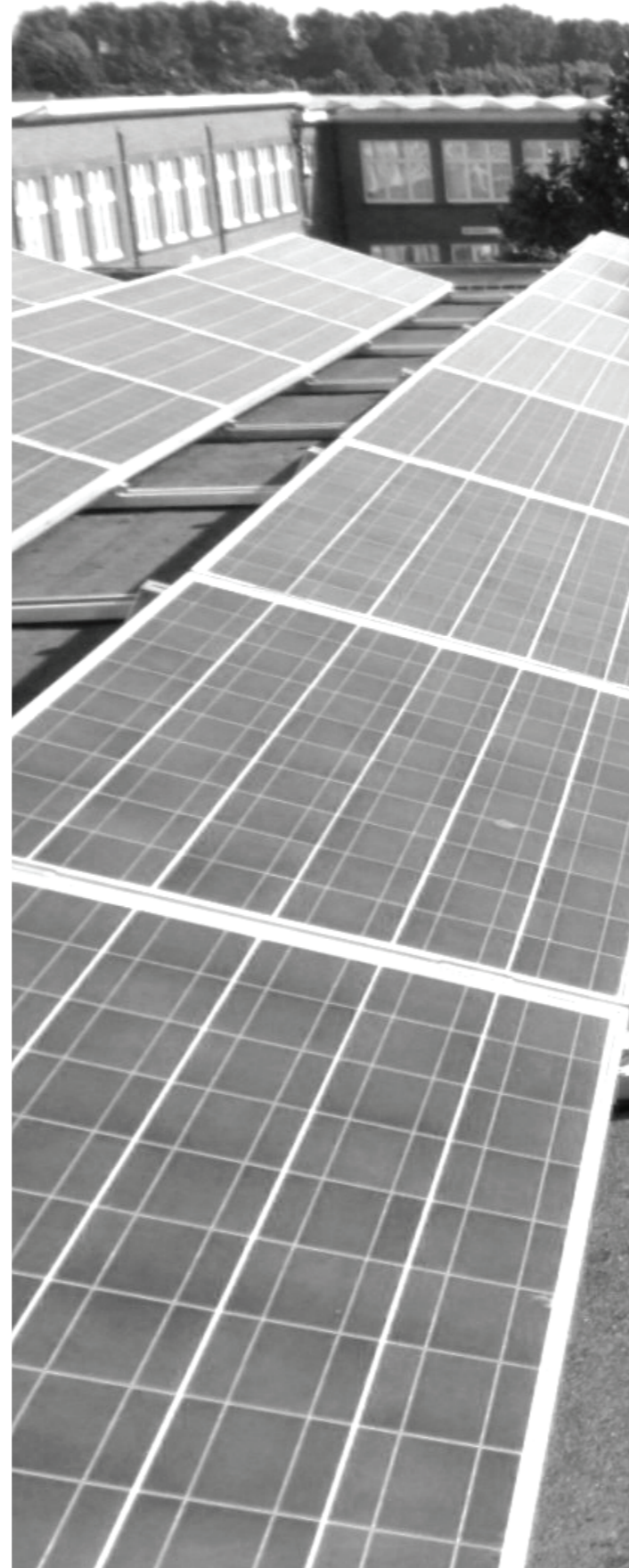
Eind 2015 werd duidelijk dat de kerncentrales Doel 1 en 2 10 jaar langer mogen open blijven, tot 2025. De groothandelsprijzen voor elektriciteit namen meteen een forse duik, van boven de 40 EUR/MWh tot 28 EUR/MWh, een klap van 30%.

Dat heeft serieuze gevolgen. Het heeft bijvoorbeeld geen zin meer om te investeren in nieuwe grote projecten. Een dergelijke lage prijs in je businessplan zetten, betekent meestal niet meer rendabel, laat staan dat er winst gemaakt wordt ...

Ook bestaande centrales delen in de klappen. Het is al altijd de strategie geweest van BeauVent om de elektriciteit te produceren waar ze verbruikt wordt. Hierdoor vallen er heel wat installaties van BeauVent buiten schot. Bv. de wkk's van BeauVent leveren rechtstreeks stroom aan eindklanten, aan prijzen die hoger liggen dan bovengenoemde bedragen.

Toch zijn er enkele installaties waarvoor we in 2017 rekening moeten houden met deze fors lagere stroomprijzen. Bv. De windmolens (hier is geen rechtstreeks verbruik mogelijk) of het zonnepark Moervaart. We hopen dat de groothandelsprijzen nog wat zullen aantrekken, waardoor de invloed hiervan op de cijfers van BeauVent beperkt zal blijven.

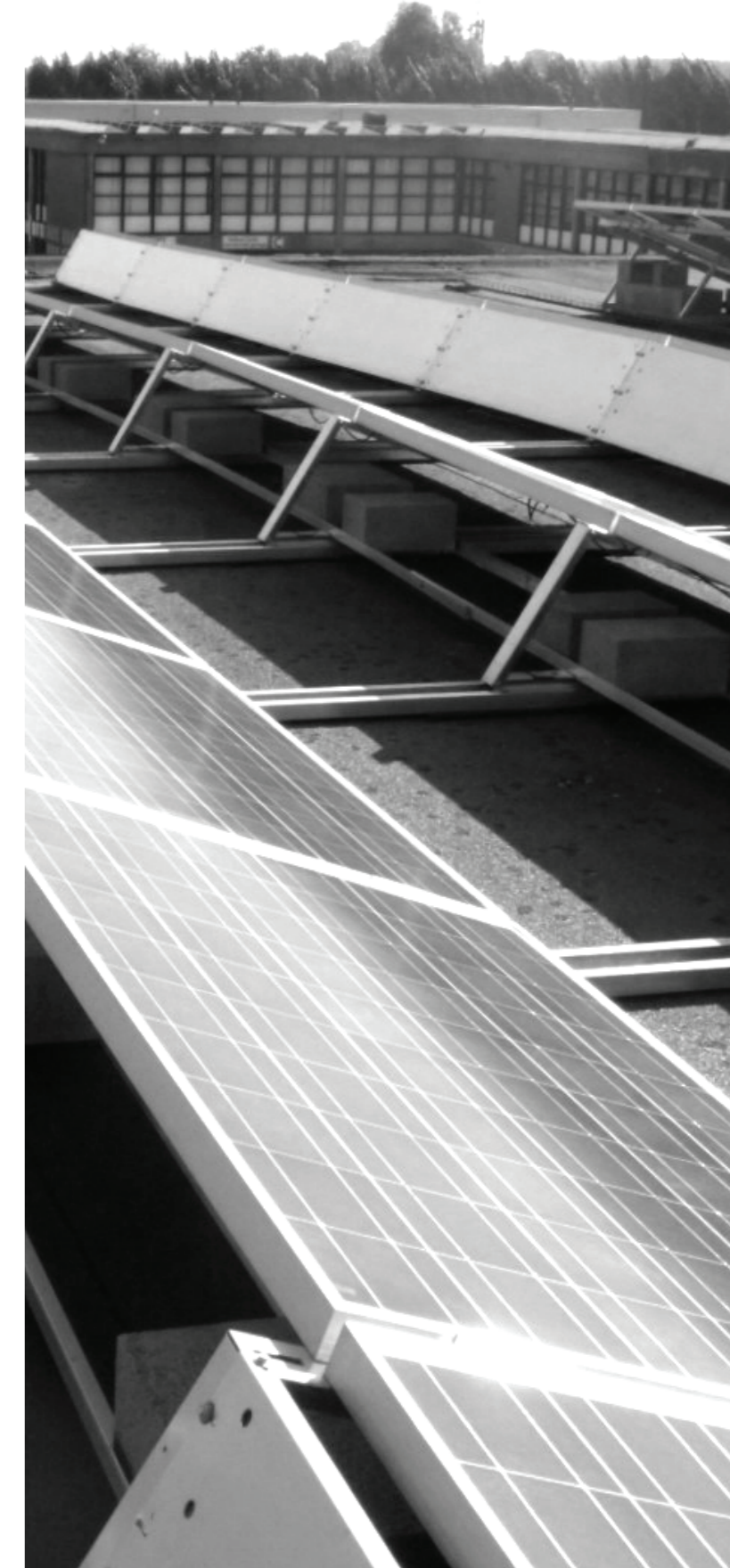
Gelukkig hebben we het voordeel bij deze installaties dat de wind en de zon ons niets kosten. Andere centrales echter die hun stroom op het net injecteren, zien hun inkomsten uit stroomverkoop dalen met 30%. Denken we bijvoorbeeld aan biogascentrales, die vaak in landbouwgebied liggen en hun stroom op het net zetten. Hun brandstof, afvalstromen uit de voedingsindustrie of energiegewassen of mest, behouden hun kost. Als je inkomsten dan een klap krijgen, dan is het vaak tijdelijk verder draaien met verlies en hopen dat het snel beter wordt.

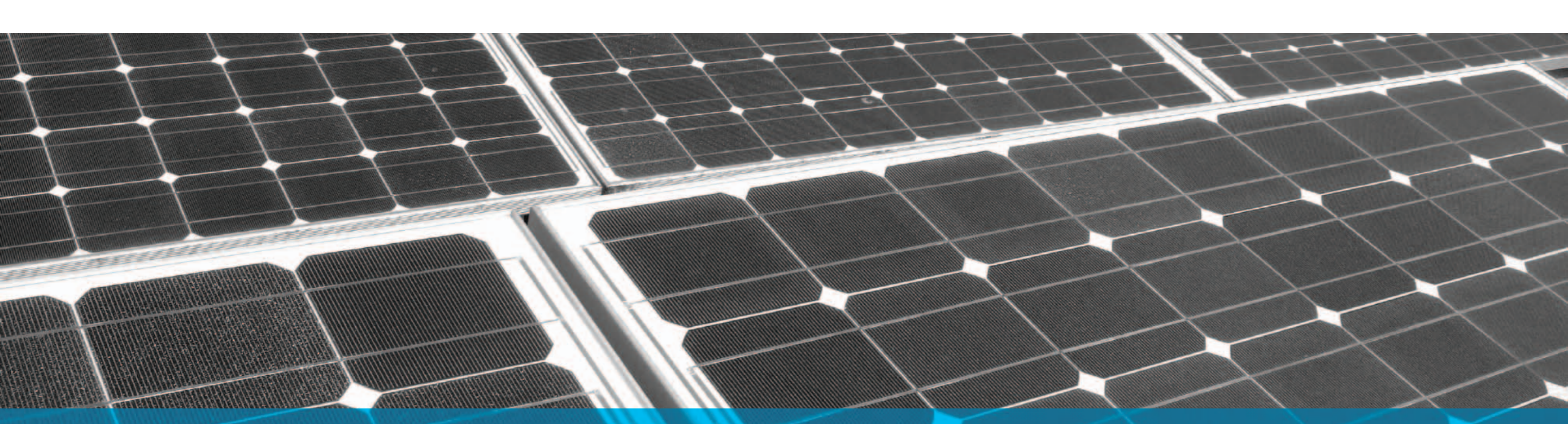


Het werd meteen ook duidelijk dat gascentrales in zwaar weer komen door deze beslissing. Gascentrales kunnen snel op- of afschakelen als de energievraag stijgt of daalt, in tegenstelling tot de kerncentrales die basislast leveren en altijd rechtdoor draaien (als ze niet uitvallen of scheurtjes vertonen, natuurlijk). Die gascentrales vangen de schokken op in de energievraag. Ze moeten uiteraard ook rekening houden met de brandstofkost van het aardgas. Momenteel is aardgas te verkrijgen aan historisch lage prijzen maar zelfs hierdoor raken de gascentrales niet uit de kosten, wegens de beperkte inzet op jaarbasis. Dit zorgde ervoor dat federaal minister van Energie, Marie-Christine Marghem, enkele dagen na de beslissing om Doel 1 en 2 open te houden, ook sprak over steun aan de gascentrales. We hebben de gascentrales immers nodig om de schokken op te vangen.

Ook voor energieleveranciers was 2015 een rampjaar. Zij hadden een halve dagtaak aan het opvolgen en aanpassen van hun stroomprijzen aan de bijna maandelijks wijzigende regels en heffingen. (zie de bijdrage over particulieren hierboven). Aangezien door de overheid opgelegde taksen en heffingen meer dan de helft van de stroomfactuur van gezinnen uitmaken, blijft er voor leveranciers weinig marge over om het verschil te maken met hun concurrenten. De consument ziet alleen een stijgende energiefactuur en is misnoegd, maar daar kan de leverancier niet veel aan doen.

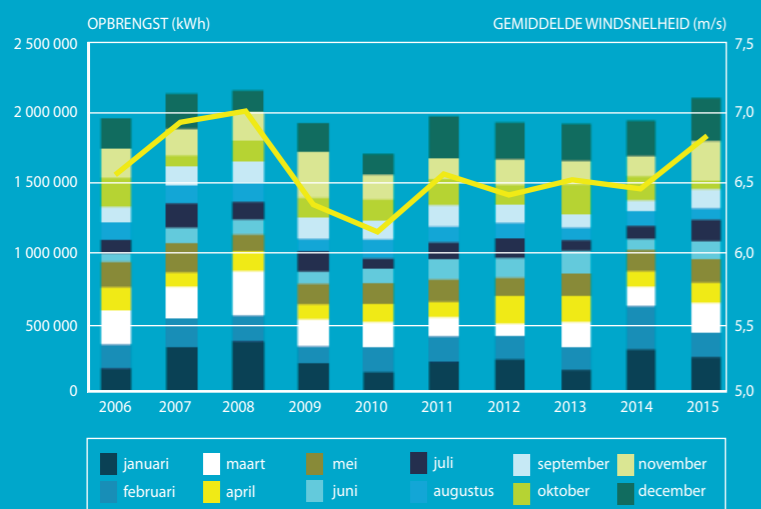
BeauVent is als heel kleine speler op de energiemarkt speelbal van het investeringsklimaat, marktprijzen, ... Wij beschikken niet over lobbyisten om kabinetten van ministers plat te lopen, noch kunnen we de markt beïnvloeden door onze investeringskeuzes. Het weze wel duidelijk dat wij – zoals velen – pleiten voor een stabiel investeringsklimaat, zodat we onze strategie kunnen aanpassen aan de heersende marktvoorwaarden. Verder zijn we er ons volledig van bewust dat de uitdagingen groot zijn om naar een 100% hernieuwbare energievoorziening over te schakelen in 2050. We willen ons samen met onze vennoten ten volle hiervoor inzetten!





WINDCIJFERS

2015
Het heeft al sinds 2008 niet meer zo goed gewaaid.



ZONNECIJFERS

In 2015 waren er geen bijkomende investeringen in zonne-energie. Door het gewijzigde groenestroomcertificaten-systeem kan met derdepartijfinanciering geen of te weinig voordeel gerealiseerd worden voor beide partijen. Mogelijke opportuniteiten liggen eerder in de overname van bestaande installaties, maar in 2015 hebben er zich geen interessante opportuniteiten voor gedaan.

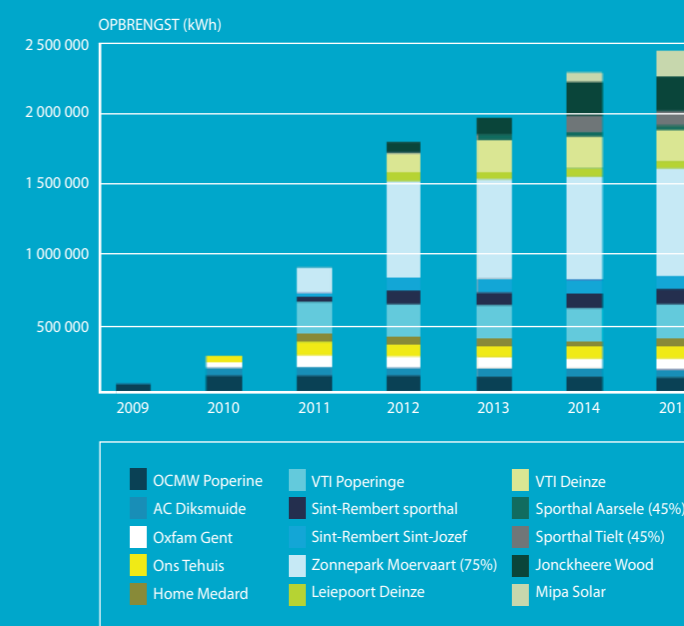
2015 was een goed jaar voor wie zonnepanelen heeft. Met 1734 uren zonneschijn in 2015 kwamen we zo'n 11% boven het gemiddelde uit. Vooral het voorjaar van maart t.e.m. juni en de maand augustus waren zonniger dan gewoonlijk. Met stralende productiecijfers tot gevolg.

Verschillende grote installaties (2517 kWpiek verdeeld over 15 installaties) die BeauVent exploiteert, haalden produc-

tieniveaus boven de 1.000 kWh per kWp, waaronder ook onze grootste installatie "zonnepark Moervaart" met 1.024 kWh/kWp. Deze goede productiecijfers zullen zich uiteraard tonen in het resultaat van BeauVent voor 2015.

De grafiek hiernaast toont de zonneproductie door de jaren heen van alle grote zonne-installaties: BeauVent heeft naast de grote installaties nog 43 installaties met een totaal vermogen van 396 kWpiek op niet-particuliere daken en 61 installaties met een totaal vermogen van 155 kWpiek op particuliere daken liggen.

Dit brengt het totaal geïnstalleerd zonnevermogen van BeauVent op 3,068 MWpiek. Er werd in 2015 zo'n 2.998 MWh zonnestroom geproduceerd. Of een equivalent voor 857 gezinnen.

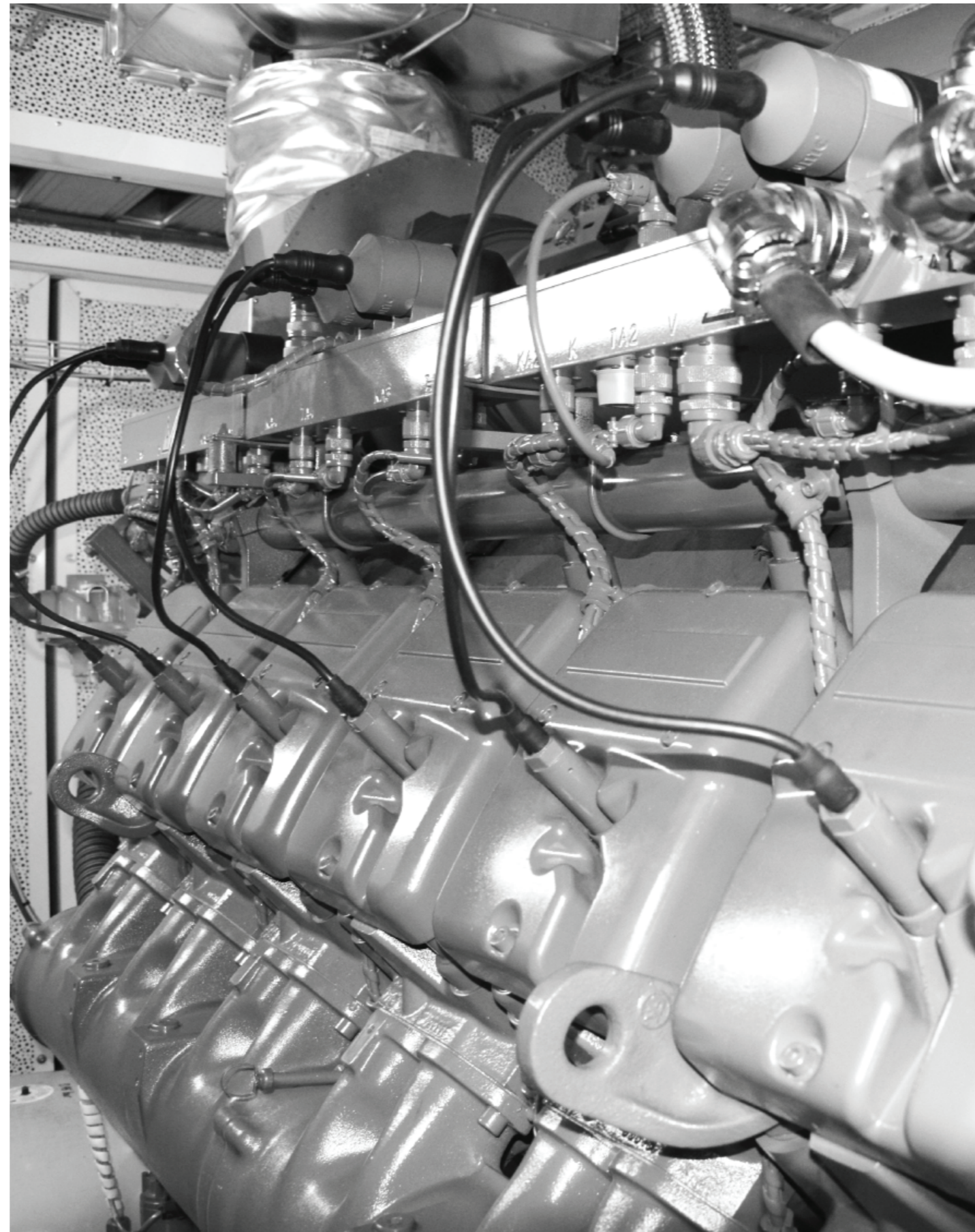


INVESTERINGEN

Na het topjaar 2014 was 2015 een minder jaar wat betreft nieuwe investeringen. BeauVent investeerde wel meer dan 400.000 euro, maar dit was vooral toe te schrijven aan de WKK in Gramybel die in 2014 nog niet volledig (€ 1,7M) betaald was. De voorlopige oplevering geschiedde eind 2015. Toch merken we de positieve gevolgen van deze investering al. De komst van de WKK heeft geleid tot een wekelijks intern energie-overlegmoment bij Gramybel. Dit leidt tot concrete aanpassingen aan hun productieproces met bijhorende forse energiebesparingen en de mogelijkheid dat onze WKK nog extra warmte kan afgeven aan het productieproces. De energiebesparingen door onze WKK kunnen hierdoor met 20% stijgen, wat ons inziens een mooi resultaat is. We zijn blij dat we ook hier onze stempel hebben kunnen drukken en dat dit project nog meer positieve gevolgen heeft dan in eerste instantie verwacht.

In 2015 investeerde Altimo International, de 100% dochter van BeauVent, voor ongeveer 450.000 euro van de gekende 1,5M euro in de WKK in Capsugel. De definitieve oplevering vond plaats op 1/7/2015. Dit was een stuk later dan voorzien. Het blijft een zeer leerrijk project voor BeauVent. En cours de route hebben we heel wat obstakels moeten overwinnen. De werkwijze van BeauVent en de vele vergaderingen met de installateur en Capsugel hebben ertoe geleid dat Capsugel z'n energiegebruik zelf beter onder loep is gaan nemen. Zo hebben we bekomen dat de WKK een betere integratie kreeg in het productieproces. Eind 2015 stellen we vast dat de WKK in Capsugel mooi op koers zit om de jaarlijkse targets te behalen.

In 2015 is er naast de opvolging van de 2 WKK's veel tijd gestoken in het lanceren van nieuwe voorstellen voor potentiële klanten en de eigen ontwikkeling en uitwerking van deze concepten. Er werden onder andere meerdere concrete WKK projecten op tafel gelegd bij diverse klanten. We zagen een mooie opportuniteit in de plaatsing van 2 WKK's in 2 naburige bedrijven. De warmte van de



WKK bij het ene bedrijf dat veel elektriciteit maar weinig warmte verbruikt, kon geleverd worden aan het andere bedrijf dat slechts 400 meter verderop lag. Dat bedrijf had immers een aanzienlijke warmtevraag. Beide bedrijven zouden hiervan beter kunnen worden, vermits er zo'n 150.000 euro aan jaarlijkse baten te verdelen viel. Ook de coöperatie kon uiteraard haar voordeel doen. Helaas zijn we hier op eerder psychologische dan op technische of financiële barrières gestrand.

Daarnaast hebben we ook veel tijd gestoken in opleiding en kennis verzamelen rond warmtenetten. Concreet ontwikkelden we het warmtenet Veurne. Dit is een beperkt warmtenetje in Veurne dat het ziekenhuis ging verbinden met enkele industriële bedrijven. Helaas was dit project voor een van de belangrijkste afnemers geen prioriteit en konden we met hen geen broodnodig akkoord vinden. Zonder deze afnemer/producent is het warmtenet helaas financieel niet haalbaar. We houden dit project voorlopig in de koelkast om het er mogelijk later nog uit te kunnen halen, daar dit een mooi project was op een bescheiden, doch zinvolle, schaal met heel wat milieubaten.

De investeringen in 2015 in de WKK's en de opgedane kennis zullen in de loop van 2016 hoogst waarschijnlijk tot extra investeringen leiden. We hopen beide WKK's verder te laten optimaliseren en ze zo te laten condenseren. Hierdoor zou de primaire energiebesparing die momenteel rond de 25% à 28% ligt, verder opgedreven kunnen worden tot 35%. Deze 20% extra energiebesparingen zou ook een mooie meevaller zijn voor het milieu en dit bij een eerder beperkte investering.

We werken er hard aan om de opgedane kennis in 2015 en daarvoor, om te zetten in nieuwe investeringen, die onze bijdrage aan de doelstelling om tegen 2050 een volledig hernieuwbare energievoorziening te hebben, verder ondersteunen.

PROSUMENTENTARIEF

Sinds 1 juli 2015 moeten consumenten die zelf hun energie opwekken (=prosumenten) met een decentrale productie-installatie ≤ 10 kW (zonnepanelen, WKK-installaties of windmolens) én een terugdraaiende teller betalen voor het gebruik van het distributienet.

De netbeheerders voerden het prosumementarief in om de ongelijke bijdrage in de netkosten tussen consumenten met en zonder productie-eenheid gelijk te trekken. De netkosten worden verrekend pro rata de verbruikte kWh. Daardoor dragen prosumenten minder bij terwijl ze het net wel in 2 richtingen gebruiken. Het onderstaande schema verduidelijkt deze visie.

Het tarief varieert volgens het netgebied en is afhankelijk van het maximale AC-vermogen van de omvormer(s) van de installatie. Hoe groter het vermogen, hoe meer de prosument betaalt voor het gebruik van het distributienet. Dit prosumementarief wordt

jaarlijks herzien. De absolute koning van het prosumementarief is Gaselwest, waar deze bijdrage 113 euro/MW bedraagt. Bij Imewo 92,89 €/kW en Infrac West is deze beperkter. Een volledig overzicht kan u via Eandis of Infrac terugvinden.

BeauVent betreurt de invoering van dit prosumementarief en beschouwt dit als overmacht. Noch de coöperatie, noch de klanten konden dit bij aanvang van de projecten voorzien. Door de invoering van het prosumementarief worden de spelregels veranderd tijdens het spel. Daarenboven kan dit tarief beschouwd worden als het belasten van eerder toegekende steunmaatregelen, wat in principe verboden is door Europa.

We hebben er bij de sectororganisatie PV-Vlaanderen, na het succesvol zijn van de eerste juridische procedure, bij aangedrongen om opnieuw een juridische procedure te starten hiertegen. Helaas was de bereidheid ertoe te klein en het budget fors ge-

slonken door de ondertussen weggevallen groene stroomcertificaten. Deze veroorzaakten immers de nodige faillissementen in de sector, waardoor de ledenbijdragen en inkomsten van PV-Vlaanderen serieus daalden. PV-Vlaanderen liet dit keer het initiatief aan een groep particulieren die onder de naam VZW Zonnestroom het prosumementarief aanvechten. Deze rechtzaak is nog lopende.

Bovendien werkt men aan een nieuw systeem vanaf 2018. In de wandelgangen circuleren geruchten van slimme meters met injectiemeting per kwartier bij prosumenten. Ongetwijfeld komt er nog een wijziging in de toekomst. In Vlaanderen is het blijkbaar niet mogelijk om op lange termijn een project uit te werken binnen hetzelfde kader.

Wat zijn de gevolgen voor de zonnige dakkers en de PV scholen projecten?

BeauVent exploiteert een honderdtal kleine PV-installaties waarin alle coöperatieve aandeelhouders samen investeerden. De vennoot/klant betaalt een jaarlijkse huursom of aantal geproduceerde kWh-en. Deze huursom of kWh prijs ligt een stuk onder de marktprijs van stroom. Hierdoor realiseert de klant een voordeel.

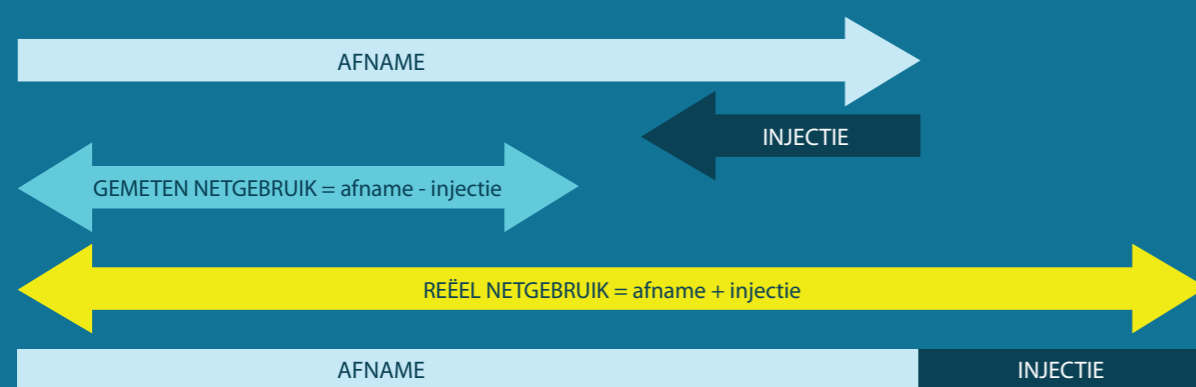
Het prosumementarief wordt aangerekend aan de netgebruiker. Dat is de persoon of organisatie die op een adres elektriciteit verbruikt, en dus niet noodzakelijk de eigenaar van de zonnepanelen. Het is ook de netgebruiker die geniet van het principe van de terugdraaiende teller en bijgevolg niet volledig bijdraagt voor zijn gebruik van het net volgens de netbeheerders. Het prosumementarief wordt dus gefactureerd via de eigen elektriciteitsleverancier aan de netgebruiker of klant, u dus.

Dit indachtig zijnde, kunnen er zich in theorie situaties voordoen waarbij het voordeel voor de vennoot/klant van BeauVent nihil wordt of dat er zelfs geen voordeel meer zou zijn. Dit is uiteraard een situatie die niet strookt met de geest van het project, namelijk groene stroom van eigen kweek tegen een lager vast tarief.

BeauVent heeft het huidige voordeel rekening houdende met de gestegen kosten van het prosumementarief, voorgerekend voor enkele vennoten die vreesden dat ze meer zouden betalen voor hun zonnestroom + prosumementarief dan voor hun grijze stroom. Hoewel de perceptie bij hen was dat ze meer betaalden, toonden de berekeningen het tegendeel aan. De voorbije jaren lag het voorziene voordeel voor de deelnemer stukken hoger dan op voorhand voorzien door de sterk stijgende elektriciteitsprijzen. Ondanks het invoeren van het prosumementarief is er hierdoor in nagenoeg alle gevallen nog steeds een voordeel. Een voordeel die nu tijdelijk wat kleiner is maar in de toekomst terug sterk zal stijgen. Onze huursom of eenheidsprijs is immers niet geïndexeerd waardoor het voordeel met stijgende energieprijzen terug sterk zal aantrekken.

Daarom doet BeauVent de belofte dat alle vennoten die een PV-installatie van BeauVent op hun dak liggen hebben, minimaal een voordeel van 10% zullen hebben ten opzichte van hun normale elektriciteitstarief tegenover de prijs van BeauVent en het prosumementarief. Mocht dit niet zo zijn, zal BeauVent een korting op de volgende factuur toekennen waardoor dit wel zo is. We vragen daarom aan alle klanten om de afrekeningsfactuur goed bij te houden. Vermits we de berekening enkel individueel kunnen staven op basis van effectieve afrekeningsfacturen. Het prosumementarief is pas in voege sinds 1/7/2015. We kunnen dus pas een correcte analyse opmaken op basis van de eerste afrekeningsfactuur na 1/7/2016. U kan dit indien gewenst aanvragen.

LOKALE PRODUCTIE: METER MET TERUGDRAAIENDE TELLER



WARMTENETTEN

Je kent BeauVent vooral als groenestroomproducent. We hebben ons lang enkel geconcentreerd op de productie van hernieuwbare elektriciteit. Met de realisatie van onze 2 wkk-projecten kwam daar nu ook energie-efficiëntie bij, het efficiënt omspringen met fossiele brandstoffen.

Die wkk-projecten betekenen voor BeauVent ook de eerste stappen in hernieuwbare en energie-efficiënte warmte. Dat heeft onze ogen geopend. Waar een gemiddeld gezin 3,5 MWh elektriciteit verbruikt per jaar, verbruikt het ook 23,26 MWh gas. Dat wil eigenlijk zeggen dat de uitdaging om ons gas- en warmteverbruik te verduurzamen meerdere keren groter is dan het verduurzamen van ons stroomverbruik. En dat laatste blijkt al niet eenvoudig te zijn...

Warmtenetten zijn sleutelementen bij het verduurzamen van warmte voor gezinnen en bedrijven. Een warmtenet bestaat uit een netwerk van ondergrondse buizen die warmte transporteren van warmteopwekkers naar warmteverbruikers. Er is een buis die het warme water bevat en een tweede buis die het afgekoelde water terugvoert naar de warmteopwekkers. In elke woning, elke school of elk bedrijf is er een warmtewisselaar die de fysieke scheiding vormt tussen het water in het warmtenet en het eigen verwarmingscircuit. In die warmtewisselaar wordt de warmte overgedragen van het warmtenet naar het eigen circuit. Een warmtemeter meet en registreert de verbruikte warmte.

Het ongelooflijk prachtige aan warmtenetten is dat ze technologie-onafhankelijk zijn. Je kunt warmte opwekken met fossiele brandstoffen, je kunt zonnewarmte op het warmtenet zetten of restwarmte uit industriële processen recupereren, alles is mogelijk. Je kunt ook evolueren in de tijd. Je kunt een warmtenet aanleggen in een wijk en starten met 1 gasketel, je net uitbreiden naar een bedrijf dat restwarmte op het net zet en later nog



investeren in een grote thermische zonne-installatie die de halve stad verwarmt. Alles is mogelijk, we zeiden het al. En daar zit het grote potentieel. We hoeven niet te wachten op een exotische technologie die nog moet worden ontwikkeld. We starten vandaag met de aanleg van een warmtenet en schakelen later over naar milieuvriendelijkere verwarmingstechnieken wanneer die marktklaar zijn.

De technologie van warmtenetten is er. We vinden in België al warmtenetten in Brugge, Roeselare, Gent, Mons, Harelbeke, Mellepré... Sommige netten werden al aangelegd in de jaren '80 van de vorige eeuw. In Denemarken bijvoorbeeld zijn 64% van de woningen aangesloten op stadsverwarming die voor meer dan drie kwart gevoed worden met restwarmte uit de industrie. Op die manier worden we minder afhankelijk van landen die onze huidige brandstoffen aanleveren, vaak met regimes en waarden die niet meteen de onze zijn...

Een warmtenet is ook een lokaal verhaal, je creëert lokaal waarde voor een gemeenschap, en dat is een belangrijk aspect voor BeauVent. Met onze coöperatieve aanpak kunnen we deze creatie van lokale waarde immers nog extra in de verf zetten.

We zetten sterk in op de ontwikkeling van warmtenetten. Dat neemt de tijd in beslag, want het gaat om grote projecten met aanzienlijke kosten. Er gaan grote infrastructuurwerken mee gepaard met flink wat hinder voor de omwonenden. Er moet bijgevolg zorgvuldig worden gepland en overlegd met gemeentebesturen en bewoners om de juiste tracés te kiezen en de hinder voor bewoners te beperken.

We brengen je op de hoogte van zodra we de concrete realisatie van een warmtenet kunnen aanvatten. Ondertussen doen we in stilte verder!



RESCOOP.BE

WORDT RESCOOP VLAANDEREN

Wat eerst een Belgische federatie was is nu ook binnen de coops opgesplitst in een Vlaamse en Waalse vzw. De regelgeving is in beide landsdelen zo verschillend dat dit noodzakelijk leek. BeauVent staat mee aan de wieg van de nieuwe Vlaamse organisatie en levert de voorzitter. REScoop wil de energietransitie bij de mensen krijgen.

REScoop Vlaanderen staat voor alle energiecoöperaties die zich kunnen vinden in ons charter en zich verenigen rond de 7 ICA-principes:

1. Open en vrijwillig lidmaatschap
2. Democratische controle door de leden
3. Economische participatie van de leden
4. Autonomie en onafhankelijkheid
5. Onderwijs, vorming en informatieverstrekking
6. Samenwerking tussen coöperaties
7. Engagement voor de gemeenschap

We onderscheiden ons vooral van de financiële energiecoöperaties bij wie het louter om een financiële deelname gaat! We hebben dit kracht bijgezet door op 15 juni 2015 andermaal de wind te claimen. We zeggen daarmee dat de wind van iedereen is en hebben die boodschap per brief bezorgd aan de Eerste Minister en alle provinciebesturen.

En neen, we willen niet alle wind, we willen hem zeker ook delen met de ontwikkelaars die enkel de euro's volgen.



BAS BOUWEN

PROFILERING EN VERANDERING NAAM GEVEN NIEUW ELAN

De naamsverandering naar BAS bouwen heeft voor een nieuw elan gezorgd. De herprofilering en de extra aandacht voor communicatie was een doordachte keuze en werpt nu vruchten af. Het leidde tot een betere naamsbekendheid.

Ons bouwadvies werd herwerkt, verfijnd en meer op de vraag van de klant afgestemd. Kwaliteit en service waren in 2015 belangrijke aandachtspunten.

De samenwerking met de Provincie West-Vlaanderen rond de bouwadviezen voor particulieren en voor steden en gemeenten werd in 2015 voortgezet. Bijkomend heeft de Provincie West-Vlaanderen een openbare aanbesteding voor grote adviezen uitgeschreven en die werd gegund aan BASbouwen. Ondertussen vonden ook tal van andere organisaties de weg naar het bouwadvies van BASbouwen.

Alle vennoten van BeauVent ontvangen automatisch de digitale nieuwsbrief van BAS bouwen.

In 2015 bedroeg de tewerkstelling bij BAS 4 voltijds-equivalenten.

PROJECTVENNOOTSCHAPPEN

THV MOERVAART (ZONNEPARK TE GENT 1 MW)

Deze cijfers worden rechtstreeks opgenomen in de boeken van BeauVent cvba.

ALTIMO INTERNATIONAL BVBA

Werd in 2015 een 100% dochter van BeauVent cvba. Het wkk project Capsugel is hier in onder gebracht (zie verder – eerder). In 2014, bij de overname, gaf deze bvba nog rode cijfers.

CIJFERS ALTIMO INTERNATIONAL BVBA	
investering (materiële vaste activa)	€ 1.353.164
klanten tegoeden	€ 865.677
liquide middelen	€ 419
kapitaal	€ 6.200
schulden	€ 2.153.610
met oa lening aan BeauVent cvba	€ 600.000
reserves	€ 13.634
winst	€ 46.676

SOLIN BVBA

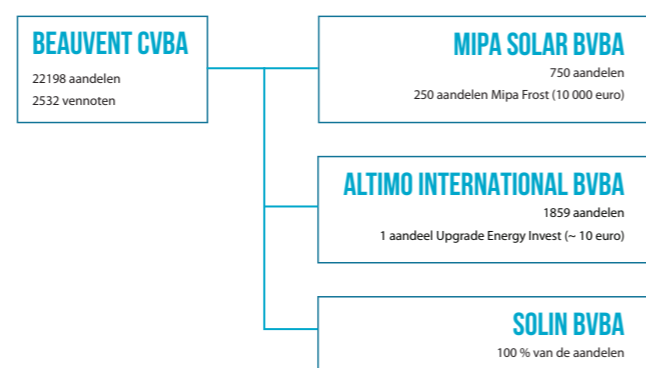
is voorlopig een slapende vennootschap – 100% dochter van BeauVent

MIPA SOLAR BVBA

Voor 75% dochter van BeauVent cvba met als inhoud een zonne-installatie. Deze bvba sloot af op 30/09/2015 met de volgende cijfers:

CIJFERS MIPA SOLAR BVBA	
investering (materiële vaste activa)	€ 413.240
klanten tegoeden	€ 35.304
liquide middelen	€ 71.977
kapitaal	€ 25.000
schulden	€ 503.388
met oa lening aan BeauVent cvba	€ 161.000
reserves	€ 1.214
winst	€ 3.573

DIT ORGANIGRAM LATEN STAAN EN AANPASSEN OF WEG?



VASTGOED D'OUDE SMISSE

Naar aanleiding van de grote herziening van het groenestroom-certificatensysteem in 2013, moest BeauVent zich heroriënteren. Investeren in hernieuwbare energie met derdepartijfinanciering was immers niet meer vanzelfsprekend. Een van de pistes die werd onderzocht, was het ontwikkelen van duurzame vastgoedprojecten.

Binnen het team van BAS en BeauVent is er ruime kennis van en voeling met duurzaam bouwen. Bovendien heeft BeauVent in Nieuwkapelle een pand in eigendom dat een nieuwe bestemming moest krijgen.

Na een ruime marktverkenning werd voor het project 'd Oude Smisse' een bouwvergunning aangevraagd en verkregen voor 8 energiezuinige appartementen met duurzame materialen en innovatieve technieken. In juli 2015 werd dit project te koop aangeboden. Eind december bleek dat de interesse in het project beperkt is. Er werden nog geen voorverkopen gerealiseerd, terwijl er minstens 4 nodig zijn om door te gaan met het project en de bouw effectief te starten.

Begin 2016 wordt dit project en zijn status opnieuw geanalyseerd. Bij voldoende voorverkopen de werken kunnen starten.



PERSONEEL IN DIENST

In 2015 investeerde BeauVent in extra personeel om meer in te kunnen zetten op eigen ontwikkeling en zelf mooie projecten te kunnen realiseren. We verwelkomen sinds September 2015 Frederiek Madou in ons team.

NAAM	IN DIENST	TAAK	TB*
Steven Camertijn	01/01/05	Coördinator BAS Bouwen	8/38
Patrick Clauw	01/09/08	Administratieve ondersteuning	31/38
Niko Deprez	19/07/04	Gedelegeerd bestuurder	28,5/38
Stefaan Soenen	01/09/08	Coördinator BeauVent, projectontwikkelaar	38/38
Frederiek Madou	01/09/15	Projectontwikkelaar	38/38
Bram Pauwels	02/01/13	Projectontwikkelaar BAS Bouwen	38/38
Bram Vanmaele	12/01/09	Projectontwikkelaar	38/38

*Tewerkstellingsbreuk

OPLEIDINGEN EN VORMINGEN

BeauVent is een kennisorganisatie. We zetten dus sterk in op opleiding van onze mensen. Hieronder een greep uit de opleidingen die door het personeel gevolgd werden. We blijven hier hard op inzetten, vermits deze gelegenheden ons ook in contact brengen met interessante partners en potentiële klanten.



NIEUWE GROEPSFOTO!!!

THEMA	OMSCHRIJVING	LOCATIE	DUUR (U)
Divers	Interne opleidingsdag door medewerkers	Diksmuide	8
Vastgoed	Vastgoedopleiding	Gent	8
Verlichting	Opleiding verlichting	Antwerpen	10
Warmtenet	Bezoek aan Warmtenet Malempré	Malempré	6
WKK	De toekomst van de WKK	Leuven	8
Warmtenet	Een methode om klimaatdoelstellingen te behalen?	Antwerpen	6
EPB	EPB Opleiding	Gent	8
Warmtepomp	Bedrijfsbezoek Daikin	Oostende	4
Bouwen	Workshop luchtdichting Eurabo (Bio-ecologisch bouwen)	Ronse	6
Ventilatie	Warmteverliesberekening Systeem C vs Systeem D	Kantoor	4
Financieel	Workshop balans en resultatenrekening leren lezen	Kantoor	4
Warmtenet	Warmtenetten en warmtepompen	Brussel	4
Wetgeving	DIV Opleiding en onderzoek Disclosure VREG	Brussel	8
Divers	ISH Beurs Frankfurt	Duitsland	16
Water	Bedrijfsbezoek Cintropur	Temse	2
Biomassa	Opleiding biomassa bij Inagro	Roeselare	6
WKK	WKK in de zorgsector	Antwerpen	6
Energie	Studiedag: België (g) een eiland in de Europese Energie Unie	Brussel	6
Warmtenet	LATENT Workshop (Lage temperatuur warmtenetten)	Brussel	4
Biomassa	Biomassa voor energie - geleerde lessen uit het ARBOR project	Roeselare	4
Energie	Opleiding de aardgasmarkt	Leuven	4
Warmtenet	Warmtenetten in bebouwde omgeving te Dordrecht	Nederland	10
Zon	Zonneboilers	Kantoor	4
Warmtenet	Conferentie lagetemperatuurwarmtenetten + Solar district heating	Denemarken	24
Warmtepomp	Warmtepompsymposium	Leuven	6
WKK	Warmte in de industrie	Roeselare	3
Warmtenet	Congres warmtenetwerk vlaanderen	Brussel	4
Warmtenet	Studiedag warmtewisselaars	Brussel	4
WKK	Studiedag COGEN Gasturbines	Leuven	6
WKK	Tetra micro wkk vergadering in Gent	Gent	6
Energie	Een energiepositieve toekomst tussen woning en wijk	Mechelen	6

WERKING 2015

RESULTATENREKENING

2015

KOSTEN		31/12/2015	OPBRENGSTEN		31/12/2015
60/66	Bedrijfskosten		70/76	Bedrijfsopbrengsten	
60	Handelsgoederen	€ 279.331		Verkoop elektriciteit WIND	€ 253.351
61	Diverse goederen en diensten	€ 368.597		Verkoop elektriciteit ZON	€ 147.893
62	Bezoldigingen	€ 343.575		Verkoop GSC Wind	€ 390.960
63	Afschrijvingen	€ 610.725		Verkoop GSC Zon	€ 1.177.070
64	Andere bedrijfskosten	€ 3.288		Verkoop diversen	€ 99.904
			74	Andere bedrijfsopbrengsten	€ 80.263
65	Financiële kosten	€ 55.542	75	Financiële opbrengsten	€ 65.246
66	Uitzonderlijke kosten	€ 25.205	76	Uitzonderlijke opbrengsten	€ 67.106
			77	Regularisatie belastingen	€ 4.097
	Winst boekjaar voor belastingen	€ 599.627			
		€ 2.285.890			€ 2.285.890

	2010	2011	2012	2013	2014
Omzet	€ 1.223.681	€ 1.363.570	€ 1.898.352	€ 1.729.507	€ 2.072.620
Winst	€ -66.008	€ 178.840	€ 643.158	€ 395.592	€ 443.497
Personeel (VTE)	5,2	4,8	4,46	5,37	4,7
Aantal nieuwe vennoten	308	288	540	65	141
Gecum. aantal vennoten	1498	1786	2326	2391	2532
Aantal nieuwe aandelen	2524	1534	5539	49	3072
Gecum.aantal aandelen	12004	13538	19077	19126	22198
Aandelen per vennoot	8,01	7,58	8,20	8,00	8,77
Kapitaal aangroei	€ 631.000	€ 383.500	€ 1.384.750	€ 12.250	€ 768.000
Eigen kapitaal	€ 3.001.000	€ 3.384.500	€ 4.769.250	€ 4.781.500	€ 5.549.500

BALANS

PER 31/12/2015

ACTIVA	31/12/2014	PASSIVA	31/12/2014
VASTE ACTIVA	€ 7.885.707	EIGEN VERMOGEN	€ 7.126.510
MATERIËLE VASTE ACTIVA	€ 7.743.389	KAPITAAL	€ 5.549.500
terreinen en gebouwen	€ 381.103	RESERVES	€ 661.951
installaties, machines & uitrusting	€ 6.171.296	OVERGEDRAGEN WINST	€ 471.562
meubilair & rollend materiaal	€ 990	WINST BOEKJAAR	€ 443.497
activa in aanbouw en vooruitbet.	€ 1.190.000		
FINANCIËLE VASTE ACTIVA	€ 142.318	SCHULDEN	€ 2.479.699
VLOTTENDE ACTIVA	€ 1.720.502	SCHULDEN > 1 JAAR	€ 1.686.082
vorderingen op meer dan één jaar	€ 855.479	SCHULDEN < 1 JAAR	€ 773.949
voorraden	€ 146.369	schulden < 1 jaar	€ 517.078
handelsvorderingen	€ 308.393	leveranciers	€ 181.198
GELDBELEGGINGEN	€ 15.112	belastingen & bezoldigingen	€ 75.673
LIQUIDE MIDDELEN	€ 302.200		
OVERLOPENDE REKENINGEN	€ 92.949	OVERLOPENDE REKENINGEN	€ 19.668
TOTAAL ACTIVA	€ 9.606.209	TOTAAL PASSIVA	€ 9.606.209

Opgemaakt en goedgekeurd door de Raad van Bestuur op 01 april 2015 te Diksmuide

CIJFERS NOG AANPASSEN!

CIJFERS JAARVERSLAG

DIGITAAL NIEUWS

OPROEP OM MEE TE INVESTEREN IN 2 WKK'S VOLSTORT EN AFGESLOTEN.

// april 2015

Op 23 oktober 2014 lanceerde BeauVent een oproep om aandelen bij te kopen voor de financiering van warmtekrachtkoppeling ten belope van 1.000.000 euro. De respons was onmiddellijk heel groot waardoor er in de eerste weken al op een flink deel van de som was ingetekend. Daarna verliep het wat trager en de oproep werd onlangs afgerond.

Momenteel kan enkel wie nog geen vennoot is maximaal één aandeel kopen.

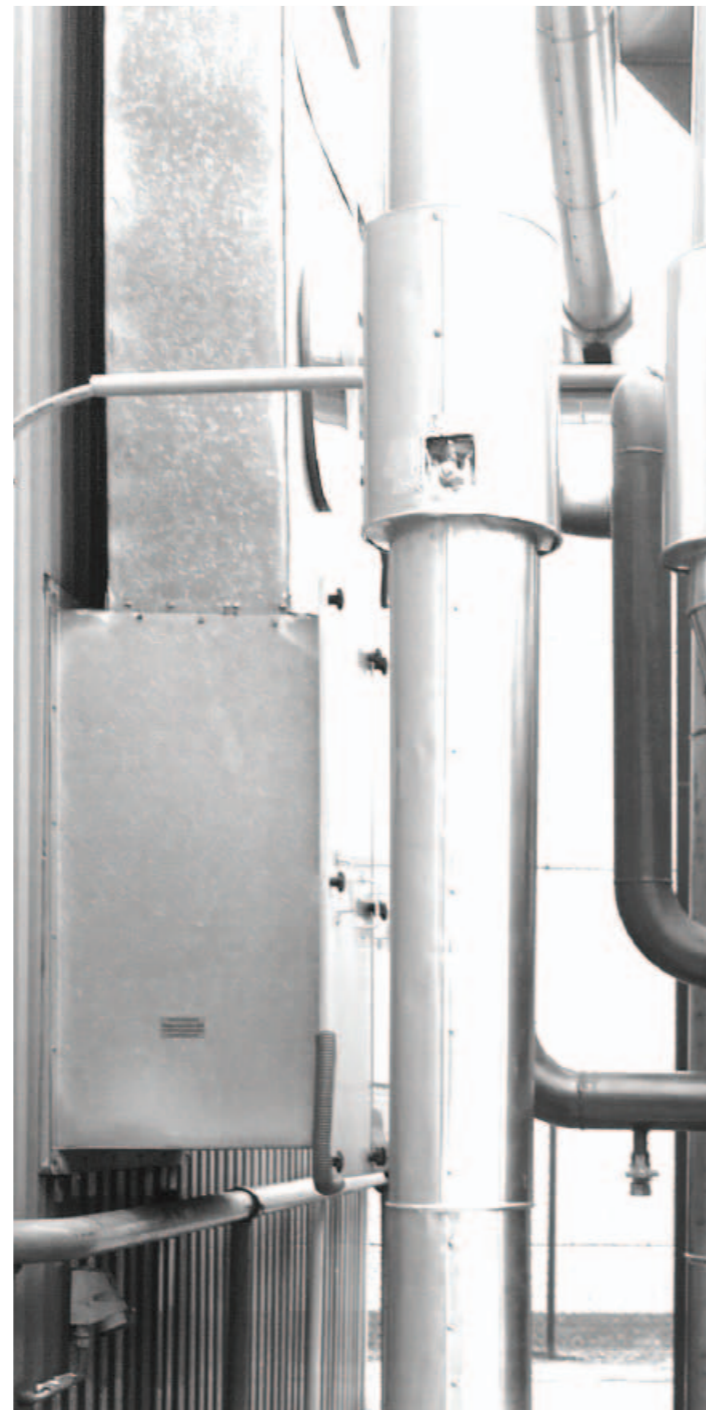
ACTIE WINDCLAIM

// juni 2015

ZATERDAG 13 JUNI: DE WIND IS VAN IEDEREEN!

REScoop.Vlaanderen voert op zaterdag 13 juni de media-actie "De wind is van iedereen!". De aangesloten coöperaties zullen langs de grenzen van Vlaanderen paaltjes in de grond slaan om op Vlaams grondgebied een zone van « Openbare Claim op de Wind » af te bakenen. De uitbating van windenergie moet voortaan steunen op de regels van eerlijke handel om een sociaal rechtvaardige energietransitie mogelijk maken.

BeauVent zal in De Panne het westelijk punt van de claim planten. Kom gerust langs als je in de buurt bent. Hou de site van REScoop Vlaanderen in het oog voor meer uitleg en de andere locaties.



Sinds september 2014 is onze papieren nieuwsbrief vervangen door een digitale versie. Niet alle vennoten hebben die ontvangen. Voor hen geven we hier een overzicht van de belangrijkste artikels.

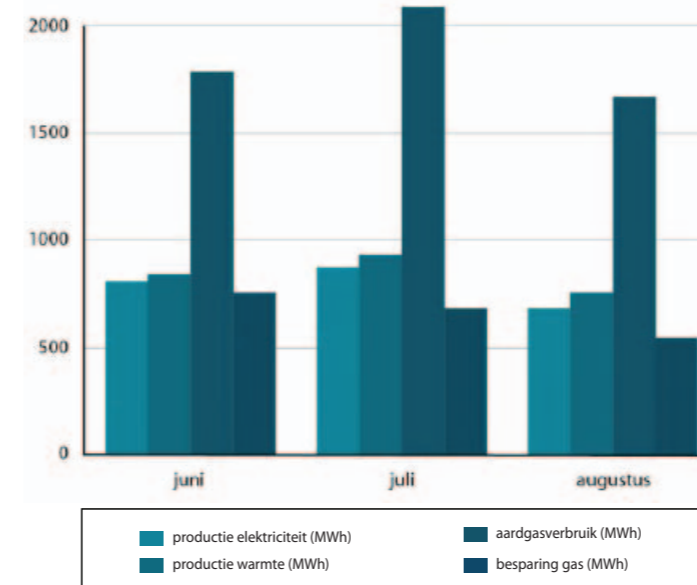
Wilt u ook graag de digitale nieuwsbrief ontvangen?
Meer info op de achterzijde van dit jaarverslag.

WKK CAPSUGEL

// september 2015

ONS EERSTE WKK-PROJECT WELDRA DEFINITIEF VAN START

Sinds april is onze WKK aan het proefdraaien. Er doken wat knelpunten op bij het koppelen op de bestaande installatie van Capsugel, vooral bij het thermisch onderdeel. De nodige aanpassingen leidden tot vertraging. De WKK draait sinds 1 juni op full power en produceert zoals verwacht. We bespaarden ondertussen al 2 000 Mwh aardgas. Dit is het jaarlijks gasverbruik van bijna 100 gezinnen.



Eind juli was er ook een testperiode die succesvol werd afgesloten. De installateur werkt nu de restpunten af en we hopen op een definitieve oplevering in de loop van september.

Het opstarten van een eerste WKK-project heeft ons veel know-how opgeleverd. We leerden vooral dat het administratieve traject veel stroever verloopt dan verwacht.



BEAUVENT EN WARMTENETTEN

// november 2015

WE DOEN HET ZELF!

In Vlaanderen zijn er nog veel mogelijkheden voor duurzame warmtevoorziening. Wij willen hier een mooie rol spelen door in te zetten op warmtekrachtkoppeling en warmtenetten. Naar aanleiding van het congres van Warmtenetwerk Vlaanderen doen we uit de doeken hoe BeauVent naast groene stroom ook efficiënter warmte wil produceren.

Op 27 oktober werd in Roeselare het congres van Warmtenetwerk Vlaanderen georganiseerd. Het warmtenet van de afvalintercommunale MIROM levert daar al bijna 30 jaar warmte aan industrie, ziekenhuizen, scholen en woningen. Je kunt gerust spreken van een marktrijpe technologie, want we vinden nog warmtenetten in Brugge, Gent en Houthalen. Ze hebben gemeen dat ze restwarmte uit afvalverbranding of elektriciteitsproductie nuttig gebruiken.

Er is momenteel in Vlaanderen een vergrote aandacht voor het uitrollen van warmtenetten. Denk maar aan de berichtgeving rond het warmtenet voor een nog te bouwen woonwijk in Antwerpen-Zuid. Het nadeel van warmtenetten is de grote initiële investeringskost. Ze zijn enkel concurrentieel ten opzichte van andere verwarmingstechnieken als de warmte goedkoop geleverd wordt.

BeauVent heeft zich in de beginjaren gefocust op hernieuwbare stroomproductie. In onze recente WKK-projecten komt ook warmte in het vizier en die lijn trekken we door. Er is namelijk een enorm potentieel om onze warmtevoorziening te verduurzamen. Om even te vergelijken, een gemiddeld gezin verbruikt ongeveer 3500 kWh stroom en 23.260 kWh gas. Het isoleren van

de gebouwschil is natuurlijk de eerste maatregel, maar zelfs in een BEN-woning of een passiefhuis is er nog warmte nodig voor sanitair warmwaterproductie en voor verwarming. Vergeet ook niet dat er in België al heel veel huizen staan, dus niet iedereen zal tegen morgen in een BEN-woning wonen.

Bij BeauVent willen we zoveel mogelijk hernieuwbare energie produceren en efficiënt energie opwekken. We vergeten daarbij ondertussen niet om restwarmte te gebruiken. We onderzoeken verschillende soorten projecten. Dit kan gaan van uitkoppeling van restwarmte, genoeg om er een halve stad mee te verwarmen, een 1-op-1-uitwisseling tussen 2 naburige bedrijven of een klein net tussen een woon- en zorgcentrum en zijn burelen.

Een belangrijk aspect bij warmtenetten is het aantal partijen. Bij een wkk-project in een bedrijf zijn er 2 partijen die een overeenkomst sluiten. In het geval van een groot warmtenet spreek je over veel partijen, wat meteen verklaart waarom dergelijke overeenkomsten afsluiten meer tijd vraagt.

Met BeauVent willen we op een transparante manier warmtenetten uitbouwen, klein of groot, met of zonder restwarmte. Ons doel is efficiënt en duurzaam verwarmen met een lokale meerwaarde. We kijken daarbij naar de industrie als bron en klant, maar ook naar particulieren, scholen, ziekenhuizen, woon- en zorgcentra, culturele centra... Zo nemen we onze warmtevoorziening zelf in handen!

WKK CAPSUGEL

// november 2015

WKK CAPSUGEL HAALT 28% ENERGIEBESPARING

Onze WKK bij Capsugel is opgeleverd en haalt mooie resultaten: 28% primaire energiebesparing sinds de opstart. Dat betekent dat we 28% energie besparen ten opzichte van de aparte opwekking van stroom en warmte. Bovendien zien we nog mogelijkheden voor technische verbetering. Daarmee hopen we boven de 30% uit te komen. Een leerzaam project dat smaakt naar meer!

Begin juli werd onze WKK bij Capsugel in Bornem definitief opgeleverd. Dat is iets later dan voorzien. De installatie draaide proef sinds 11 februari. Het was vooral het correct inpassen van de WKK op de warmtevoorziening van de klant dat voor vertraging heeft gezorgd. Daarnaast moesten kleine restpuntjes opgelost raken, gaande van een klein likje verf hier tot het juist weerge-

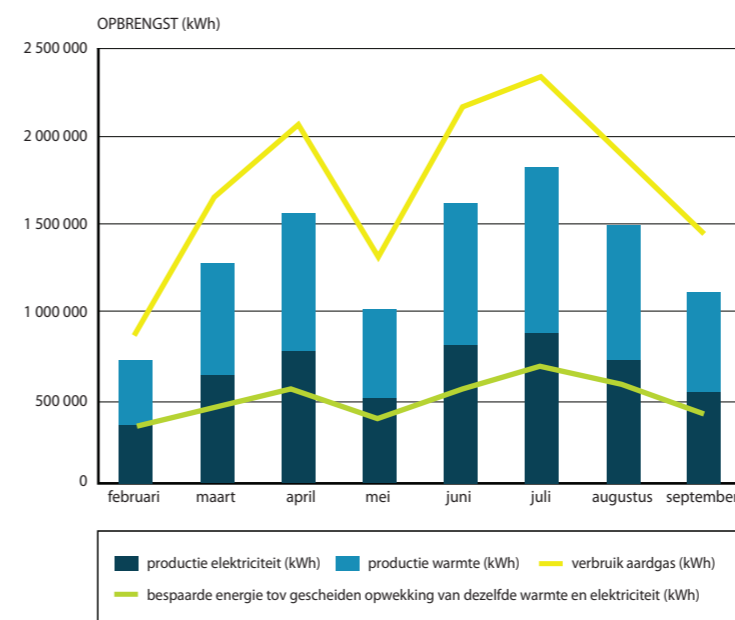
ven van een sensor daar. We werden door de leverancier passend vergoed voor de late oplevering.

Eind augustus kregen we een verlossende brief van het Vlaams Energie Agentschap: ons certificaatdossier werd goedgekeurd! Dat houdt in dat Altimo vanaf 16 maart 2015 recht heeft op warmtekrachtcertificaten voor een periode van maximaal 10 jaar. BeauVent is door de definitieve oplevering ook 100% eigenaar van Altimo International.

De WKK heeft al behoorlijk gepresteerd. Ze produceerde 5131 MWh elektriciteit (stand eind september). Dat is net iets minder dan de jaarproductie van onze 3 windturbines. De WKK leverde daarnaast 5396 MWh nuttige warmte. We verbruikten hiervoor 13.689 MWh aardgas. Door de warmtekrachtkoppeling bespaarden we in die periode 3897 MWh ten opzichte van de gescheiden productie van stroom en warmte.

Ter vergelijking: daarmee kunnen 166 gezinnen een jaar lang hun huis verwarmen! De eerste facturen zijn verstuurd naar de klant en we hopen nog voor het jaareinde de eerste inkomsten uit warmtekrachtcertificaten te ontvangen!

Met de ervaring die we opbouwen, weten we beter op welke punten we moeten letten bij het uitwerken van nieuwe WKK-projecten! We zien zelfs al mogelijkheden om het warmteverbruik bij Capsugel nog te verbeteren om zo de primaire energiebesparing boven de 30% te tillen en nog meer energie te persen uit diezelfde aardgasmoleculen. Dit project geeft ons goesting om nieuwe WKK-projecten te realiseren!



DERDEPARTIJFINANCIERING

// december 2015

BEAUVENT MAAKT ENERGIEBESPARING HAALBAAR VOOR DERDEN

Bedrijven, scholen of zorgcentra beslissen soms om energiezuinige investeringen niet te doen. Dat kan verschillende redenen hebben. De kost is te groot om in één keer te dragen, er zijn andere belangrijke investeringen voorzien, het duurt lang eer de investering is terugverdiend... BeauVent wil hier een antwoord op bieden door derdepartijfinanciering aan te bieden. Met voordelen vanaf dag 1!

Je hebt het hoogstwaarschijnlijk zelf al meegemaakt. Als je een grote aankoop doet, denk aan een auto of een koelkast, dan bepalen meer zaken je keuze dan energiezuinigheid. Je plant nog een andere grote aankoop, het communiefeest van zoon of dochter kost ook veel geld, die zuinige auto kost meer... Er zijn vele redenen waarom mensen niet steevast kiezen voor de energiezuinigste oplossing. In tijden dat energie steeds duurder wordt, lopen de energiekosten van een minder zuinige oplossing echter op!

Hetzelfde fenomeen speelt bij grotere energieverbruikers zoals zorgcentra of bedrijven. Samen met een hoger energieverbruik lopen de baten van een energiezuinige oplossing ook op. Je weet dat BeauVent geïnvesteerd heeft in 2 wkk's (warmtekrachtkoppelingseenheden – efficiënte productie van stroom en warmte tegelijkertijd) bij bedrijven. Door die investering besparen we het energieverbruik van een kleine 500 gezinnen uit per jaar.

Die aanpak van derdepartijfinanciering willen we meer gaan uitrollen. Met wkk, maar het kan evengoed door het vervangen van lampen in een magazijn door zuinige versies. Door het plaatsen

van spouwmuurisolatie, het installeren van zonneboilers, het uitkoppelen van restwarmte van bedrijf x naar school y...

Elke investering waar energie bespaard wordt, zorgt voor een kleinere energiekost. We maken de afspraak met de klant dat hij een stuk van de besparing betaalt aan BeauVent die zo de investering terugverdiend. Het overblijvend stuk van de besparing is winst voor de klant. Zo zijn er 3 winnaars: het milieu, want er wordt minder energie verbruikt; de klant, want die betaalt minder energiekosten en de vennoten van BeauVent die kunnen investeren in energiebesparing. Na afloop van het contract wordt de klant eigenaar van de investering (bv. de isolatie of de lampen) die dan terugbetaald is. De besparing voor de klant wordt dan nog groter.

In een dergelijk verhaal van energiebesparing is het belangrijk om te meten hoeveel energie er bespaard wordt. Daarom wordt op voorhand vastgelegd wat de huidige situatie is om zo de besparing duidelijk te kunnen berekenen. Goede afspraken maken goede vrienden.

We willen onze vennoten inschakelen als ambassadeurs. We merken en weten dat mond-aan-mondreclame het best werkt. Als je dus op je werk, in de school van je kinderen of in het zorgcentrum waar oma of opa verblijft, hoort over energiezuinige investeringen die uitgesteld worden, aarzel dan niet om contact op te nemen. We onderzoeken de mogelijkheden en komen met een vrijblijvend voorstel met voordelen vanaf dag 1.

Alvast bedankt dat je onze ambassadeur bent!

GEEF EEN LEEFBARE TOEKOMST CADEAU

// december 2015



ZAKAAT 2014 - 2015

// december 2015

FINANCIËLE STEUN VOOR 3 PROJECTEN

De raad van bestuur van BeauVent heeft uit jullie talrijke voorstellen voor het zakaat 2014 - 2015 drie projecten weerhouden voor financiële steun.

De volgende organisaties krijgen van de coöperatie elk een bedrag van 2 170 Euro:

Minor-Ndako & Juan vzw - Brussel is een organisatie van Bijzondere Jeugdzorg met speciale aandacht voor niet-begeleide minderjarige vluchtelingen. De leefgroep 0 - 12 jaar verhuist naar een gerenoveerd en energievriendelijk tehuis. Ondersteuning van het budget voor de verbouwing.

Wijk De Zavel Schilder - Leopoldsburg. Mensen uit een verouderde buurt lenen geld voor energiebesparende maatregelen zoals zuinige verlichting of elektrische toestellen. Met de besparing kunnen ze de som terugbetalen. De bedoeling is om startkapitaal te verzamelen om i.s.m. de energiesnoeiërs een energieaudit uit te voeren en geld voor kleine ingrepen voor te schieten.

Kiima Foods - Zuidwest-Oeganda. De ngo biedt training en vorming aan boeren. Daarbij leren jongeren van ervaren boeren en komen jonge mensen samen om waarden te delen en vrienden te maken. Het doel is om jongeren op het platteland te houden om voedsel te kweken op een duurzame manier.

NIEUWSOVERZICHT